



Battle Plan Normal Change

Een radicaal andere aanpak van sales begint hier. Ben je overtuigd dat er iets moet veranderen in de salesaanpak van je organisatie? Heb je al veel geprobeerd maar heeft het nog niet geleid tot de gewenste resultaten? Dan is het tijd voor actie. Stryfes doet dat in drie stappen: Analyse, Battle Plan en Joint Action. Dit is de door Stryfes beproefde manier om gedegen tot actie over te gaan en biedt jouw bedrijf direct alle handvaten om radicaal betere verkoopresultaten te realiseren.

Voor wie

De uitkomst van de Analyse is een overzicht van alle Battles onderverdeeld in drie categorieën:

- Quick Fix
- Normal Change
- High Impact Change

Dit product sheet gaat in op de Normal Change

Resultaat

Van Stryfes ontvangt u geen rapport maar een gedegen actieplan. In dit actieplan zijn concrete acties opgenomen met priorisering en tijdsinspanning. Met deze acties kunt u zelf direct aan de slag om radicaal betere verkoopresultaten te realiseren met uw team.

Doorlooptijd

In co-creatie met de experts van Stryfes gaan u en uw medewerkers aan de slag met de drie stappen. Normaliter neemt het Battle Plan Normal Change 6 tot 8 weken in beslag. Hierbij zijn we natuurlijk afhankelijk van de beschikbaarheid van uw medewerkers.

Tarief

Battle Plan Normal Change kost € 15.000,-

Battle Plan Normal Change

1: High Level plan

We weten wat het doel is, samen bepalen we de te zetten stappen.



Brainstorm en toetsing



Opdrachtgever: 16 uur



Opdrachtgever + max 3 extra medewerkers

3: Realistisch tijdsplan

Alle stappen die we moeten zetten, voorziet Stryfes van een realistisch tijdsplan in overleg met u en uw medewerkers



Workshops



Opdrachtgever: 8 uur



Opdrachtgever + max 3 extra medewerkers

2: Detaillering stappen

De stappen zijn bepaald, maar welke obstakels verwachten we en hoe gaan we die mitigeren?



Workshops



Opdrachtgever: 24 uur



Opdrachtgever + max 3 extra medewerkers

